

منجد السيارات الأشهر فاق دقة المصانع فاستعانت به وكالات

إحسان دانة... قصة كفاح باكستاني في الكويت



• خلية نجل لتجديد السيارات وأنواع منها بانتظار

• سيارات فاخرة وفي الإطار احسان الذي يعرض أحد أنواع الجلود في صورة أخرى

سيارات «طق الوكالة» تنتظر دورها بانتظار تدخله لإصلاح ما أفسده الشحن استيراد سيارات بديكورات غير مناسبة بعد الغزو منحه الفرصة لإظهار حرفيته

السوق الكويتي الذي يعتبره الأبرز في الخليج في هذا المجال انه صار ذا سمعة على مستوى دول الخليج العربي باعتباره المتخصص الاول في الديكورات الجلدية للسيارات.

وبين هنا انه يحرص على توفير أرقى أنواع الجلود لاستخدامها في عمله والتي يستوردها من ألمانيا والصين ودول أخرى وفقاً للجودة المطلوبة مؤكداً ان جميع أنواع السيارات مرت عليه دون استثناء مهما بلغت قيمتها وذلك نظراً لثقة الجميع في حرفيته.

واحسان الذي بدأ قبل 45 عاماً العمل مع والده في محل صغير يعمل تحت يده حالياً في محله الجديد نحو 55 عاماً تدرب منهم الكثير على يده ففتشوا منه دقة الصنعة ليكون عند حسن ظن زبائنه إضافة الى انه يعمل على احدي الآليات التي استوردها من مختلف الدول سيما من ألمانيا الرائدة في صناعة المكنان.

وعن واحد من اسرار الاقبال عليه يقول احسان ان الأسعار لديه تقل بكثير عن أسعار الإصلاح للديكورات في وكالات السيارات التي ترسل الكثير منها اي قطع تحتاج الى اصلاح الى المصنع في بلاد المنشأ مشيراً على سبيل المثال الى ان جلد غطاء سيارات الكشاف الذي يكلف في بعض الوكالات خمسة الاف دينار يكلف لديه فقط 700 ديناراً.

كما يعمل احسان على تجديد سيارات يستوردها مواطنون من الخارج ومن دول الخليج ليعيد اليها ديكورات الوكالة وبنفس الجودة مشيراً هنا الى انه متخصص في هذا النوع من صناعة التجديد المرغوب جداً في الكويت.

وعن الذوق في الكويت يصفه احسان بأنه رفيع جداً مشيراً الى ان الزبون الكويتي يفضل دائماً المواصفات العالمية الثابتة «ستاندر» عن التلوين في الديكورات كما هو في بعض دول الخليج التي ميل الزبائن فيها الى تمييز سياراتهم بالالوان الأخرى غير اللون المعتاد من الوكالة.

مشروعه المقبل لتجديد جدران المنازل بالجلديات

عمل مع والده بعد أن فشل في الدراسة عام 1965

قصة نجاح

وفي لقاء سريع مع الباكستاني احسان، حمد الله على ما وجهه من خير في الكويت التي قال انه موجود فيها منذ العام 1965 حيث كان يعمل مع والده في مجال الجلديات والتجديد.

ويقول احسان انه كان قد فشل في الدراسة ما جعل والده يضمه الى العمل في محله الصغير في الستينيات حتى تشرب الصنعة وصار يتعامل مع الجلديات بمهارة فانتقل بالمحل نقلة نوعية مع انتشار السيارات بشكل كبير في تلك الفترة وبدء الاقبال على تجديد ما كان التجديد آنذاك مقتصرًا على الاثاث المكتبي والمنزلي.

ويضيف احسان انه منذ بدأ بالعمل في تجديد السيارات كان متخصصاً في تجديد الديكورات الجلدية وأثبت مهارة فائقة تضاهي تصاميم مصانع السيارات.

توسع و55 عاماً

ويروي احسان انه كان مكتفياً بالمحل الصغير الذي كان يعمل به لانه كان يفي بالحاجة اذ لم تكن صناعة التجديد للسيارات كما صارت عليه بعد الغزو العراقي الغاشم للكويت ان أصبح هناك اهتمام أكبر من الناس سيما بعد ان سحنت له الفرصة ان يثبت كفاءته من خلال إعادة تجديد السيارات حديثة الاستيراد من أوروبا ودول أخرى حيث كانت الوانها الداخلية غير مناسبة للاجواء والذوق العام في الكويت حتى انه لفتت دفته في العمل انظار وكالات السيارات هنا في الكويت فصارت تتعامل معه.

ويؤكد احسان الى جانب



• كساء الجدران بالجلد مشروع فادح لإحسان

احسان في تجديد سياراتها بالجلد ويبيعه على الناس بأسعار اعلى على اساس انه تليس اصلي قادم من المصنع مباشرة.

اما بخصوص سيارات جيب تويوتا من نوع برادو المتوقفة امام محله حالياً بدون لوحات مرور فهي جديدة كلياً ولايزال التغليف البلاستيكي الشفاف يغطي اجزائها، حيث ان البعض منها تم تفكيك داخلية

بشكل كامل من أجل البدء باعادة تليسيها بالجلد وتركيب اطقم وديكورات الخشب على مقصورة القيادة.

وبالطابق لتعديل سياراتها التي تكون بحاجة لاعادة تجديد لاسباب مختلفة منها ربما ظروف الشحن وذلك نتيجة عدم وجود اي قسم خاص لتجديد فرش السيارات في كل وكالات الكويت.

وخلال السنتين الماضيتين انتشرت بصورة ملفتة عبر الانترنت صور سيارات الوكالات الجديد وهي تقف امام محل احسان وخصوصاً سيارات تويوتا المختلفة، في حين يؤكد بعض اصحاب مكاتب السيارات حالياً بان الوكالات تتعامل مع

نجد أفخم أنواع السيارات وبأرخص من أسعار وكالاتها

كتب حمد العازمي:

صار اصحاب مكاتب السيارات يتهاقون الى محل احسان القديم الواقع في شارع احمد الجابر مقابل مجمع بيهاني لتغيير فرش وداخلية السيارات «التجارية» وذلك قبل عرضها وبيعها لتحقيق أسعار اعلى.

فرصة للشهرة

ومع مرور الزمن ازديت شهرة احسان بشكل كبير وملفت في الكويت حتى أصبح هو الشخص الوحيد القادر على تغيير الفرش الداخلي للسيارات من دون اي غلطة وحسب المواصفات التي يطلبها الزبون والتي تضاهي مواصفات مصانع السيارات نفسها.

وفي العام 2004 انتقل احسان الى محله الجديد الواقع بشارع السور وبدأ من بعدها مرحلة جديدة من العمل عكست توسع أعمال احسان الذي استحدث كافة الأدوات والاجهزة المتعلقة بهذه الصناعة بالإضافة الى توسيع قاعدة نشاطاته ليشمل تركيب كافة الاكسسوارات لكل أنواع السيارات من اجهزة دي في دي وشاشات ملاحه وغيرها.

كما ان قاعدة زبائن احسان توسعت لتشمل كل اصحاب السيارات الرياضية الفارهة التي تتجاوز قيمة بعضها الخمسين ألف دينار، وهو ما لفت انظار وكالات السيارات المختلفة للتعامل معه بشكل غير مباشر

كثير من المقيمين تحولوا من العمل لدى آخرين في الكويت الى اصحاب اعمال حتى ان منهم من أصبح كليل نفسه كرجل اعمال محققين ثروات طائلة من مهنة ربما يرفض كثير من شبابنا امتهانها ويفضلون عليها الوظائف الحكومية التي ينتهي اغلبهم الى توزيع ما يتقاضاه منها على القروض.

فربما لا يوجد من لا يعرف او لم يسمع بمحل احسان الدانة لتجديد وتليس السيارات الذي اشتهر بعد الغزو مباشرة على وجه الخصوص حين كان يتم استيراد اعداد كبيرة من السيارات المستعملة لقلّة السيارات في الكويت حينها ومنها السيارات الفارهة والرياضية.

فقد اشتهر محل احسان منذ تلك الفترة حيث كان لون ديكورات اغلب السيارات المستوردة من الخارج هو اللون الاسود بالذات الالمانية منها وهو لون لا يتماشى مع اجواء الكويت الحارة والمشمسة وغير مرغوب فيه بالاصل فكانت السيارات ذات الداخلية الفاتحة اعلى بكثير عن شبيبتها ذات الفرش الداكن او الاسود.

عندها كانت الحاجة ملحة ليد ماهرة تحول ديكورات السيارات المستوردة من الالوان الداكنة الى الالوان الفاتحة فكانت الشهرة من نصيب احسان الباكستاني صاحب محل احسان الدانة حيث



• ورشة عمل كبرى بعد المحل الصغير